

LUCA RUGGERI

Email: luca.ruggeri@gmail.com

Skype: [lucaruggeri78](https://www.skype.com/people/lucaruggeri78)

Linkedin: it.linkedin.com/in/ruggeriluca

HIGHLIGHTS

- Mentalità imprenditoriale, ottime capacità di relazione ed organizzazione, tenacia e competenza, grande affidabilità e concretezza
- Mi ritengo una figura trasversale, capace di cogliere sia gli aspetti tecnici che di sviluppo commerciale dell'attività; il mio contributo principale in tutto ciò che affronto è la capacità di prevedere e risolvere i possibili ostacoli, con una visione imprenditoriale

COMPETENZE

Lingue e Soft Skills

· Ho lavorato per 10 anni in importanti multinazionali: Ericsson, Huawei e ZTE. Ho avuto modo di coordinare team di colleghi Indiani e Cinesi, attività che mi ha permesso di sviluppare sia le mie abilità con l'inglese (ho un diploma di Shenker liv. 75, equivalente al Cambridge FIRST) che la capacità di relazionarmi con culture diverse; Ho ottime capacità di comunicazione con i colleghi, con i clienti e anche di fronte al pubblico. Sono molto bravo ad organizzare e gestire persone ed attività, utilizzo un approccio assertivo. Mi piacciono le sfide e la competizione con me stesso, chi lavora con me mi riconosce ottime doti di leadership e motivazione

Tecniche

· Ottimo livello di conoscenza di Windows e Linux e principali applicativi; basi di programmazione C-like, recentemente sto approfondendo la conoscenza di php, linguaggi per il web e modellazione 3D. La mia estesa cultura tecnologica mi porta ad imparare molto velocemente concetti e strumenti innovativi, diventando esperto in breve tempo. Ad esempio in Huawei ho iniziato per la prima volta ad occuparmi di trasporto su fibra ottica e sono diventato il riferimento tecnico più apprezzato in meno di 4 mesi. Ho competenze sia nel mondo dell'ingegneria industriale e delle TLC che in aree trasversali come la pianificazione di progetti, il marketing e lo sviluppo di business.

ESPERIENZE

2014 Startup presso InnovAction Lab, acceleratore di LUISS Enlabs/Lventure

- Avendo completato con successo il percorso formativo di Enlabs, ho portato avanti in qualità di CEO una startup nel settore Location Based Advertising (LBA), gamificazione e marketing di prossimità con tecnologia Beacon BLE4.0. L'architettura è composta da una app creata con la piattaforma Titanium (javascript, compilabile nativamente per iOS e Android) e da un cloud di tipo IFTTT su MS Azure. Ho gestito sia il system engineering che la fattibilità economica
- Da Dicembre 2013 ho programmato con altri due colleghi un software di trading automatico nel Forex ("expert advisor") che attualmente è in beta privata e sta fornendo rendimenti mensili dal 3 al 5%. Stiamo valutando la vendibilità sul mercato della soluzione

2013-2014 Consulente libero professionista

- Sto collaborando con l'Ordine degli Ingegneri della Provincia di Roma per il quale seguo le problematiche ICT del sito web (Font-End e Back-End), dei servizi tecnologici (VOIP, VDSL, VPN/Cloud) e collaboro allo sviluppo dei servizi innovativi agli iscritti (area Editoriale, realtà aumentata, progetto di Coworking e Startup). Svolgo anche attività di consulenza sulla fattibilità di progetti in ambito ICT.
- Lavoro inoltre come consulente di Business development e di business intelligence per alcune Startup nel settore medicale, dei Social Network, Big data e analytics, Wearable e NFC/RFID/Beacon. Mi occupo di analisi di mercato, studio di fattibilità, marketing, customer acquisition e metriche, bandi di finanziamento, business planning

2011-2013 Technical Pre-Sales, ZTE Telecommunications

- Ho seguito tutte le gare d'appalto per la fornitura di apparati a fibra ottica (DWDM/OTN) per i principali clienti europei (Telecom, Wind, Telefonica, T-Mobile, O2) seguendo sia l'offerta tecnica che quella economica (costi) e coordinando il team di sviluppo per centrare gli obiettivi di gara. Ho rappresentato la mia azienda presso i principali eventi di settore: WMC, ITU-T Forum. In ZTE ho approfondito anche le mie conoscenze su Cloud applications, IMS e core network, CPE, videosorveglianza evoluta e soluzioni eHealth ed eGovernment.

2007-2011 Project Manager, *Huawei Telecommunications*

- Sono stato responsabile di un importante progetto, circa 10M€/anno, per l'introduzione e l'installazione di una nuova tecnologia (trasporto ottico a pacchetto PTN) nella backbone di Wind TLC seguendo tutte le milestone di progetto: test, validazione, installazione e consegna impianti, coordinando un team di circa 50 persone tra colleghi e fornitori. Spesso, nelle attività di IOT (interoperability) ho aiutato il cliente nella progettazione e nell'implementazione dei nuovi servizi crosspiattaforma e crossvendor. Durante gli anni di lavoro in Huawei, siamo passati da 60 persone a più di 300, vivendo la fase di startup e la successiva di consolidamento. Ho svolto attività di trouble/ticket management, progettazione di reti, responsabile di test, project manager.

2003-2007 Software Designer e Test Leader, *Northrop Grumman* e successivamente *Ericsson TLC*

- Prime esperienze post-laurea presso due grandi multinazionali. Ho lavorato come firmware/sw designer su apparati di test di giroscopi laser, progettando anche l'hardware di interfacciamento. In Ericsson ho lavorato su ponti radio, Traffic Node, come software designer e test manager per integrazione e validazione del prodotto (SW, FW, HW)

ISTRUZIONE

2014 Innovaction Lab 2014, ho completato con successo il percorso di formazione offerto dall'acceleratore LUISS Enlabs, essendo stato selezionato tra i 100 partecipanti a Roma rispetto alle 500 domande pervenute. Nel percorso di 3 mesi, ho avuto la possibilità di sviluppare le capacità di business planning, analisi di mercato, SWOT e competitive landscapes, lean startup business model, deployment e design di soluzioni Cloud/App, sviluppo di siti in HTML, project planning e rapporti con gli investitori

2003-2014 Non ho mai smesso di apprendere, studiando presso importanti Enti: project management (ISIPM-2010), negoziazione e PNL(2014 Risorse della Mente), management (Quadrifor 2011), marketing e comunicazione (BIC Lazio 2013 e Ninja Marketing 2014), business planning (Quadrifor 2011), EBCL (2014); mi interessa di molte tematiche: ingegneria antincendio (VV.F. 2011), energie sostenibili, sharing economy, innovazione e 3D printing (Ordine Ing. Roma 2013-14), fondi europei (horizon 2020, Univ LaSapienza 2014), public speaking (Cavallo consulting 2013) facendo formazione ogni volta che posso. Recentemente ho iniziato ad appassionarmi di investimenti finanziari: sto lavorando ad una startup nel settore forex expert advisor

1997-2003 Laurea in Ingegneria Elettronica indirizzo TLC, tesi su UMTS/HSDPA, 110 cum laude, *Università Studi Roma Tre*